

Plaatregistratie

Bekijk 25 records

Totaal gewicht: 697,9 Ton
Totaal waarde: € 456 248,41

Intern no.	Dikte	Kwaliteit	Attest	Afmeting	Aantal	Gewicht	Heat - Charge	Ceq.	Hand-	Prix
6218	15	ZI 450HB Walshuid		12000 x 2000	1	2880 kg	5522453	0,43	7	€ 900
6216	12	Dilimax 690		3000 x 2000	1	576 kg			7	€ 800
6208	8	S355J2C Walshuid		2000 x 1000	1	128 kg			7	€ 640
6205	14	S355J2+N Walshuid		3000 x 2500	1	840 kg	818200 02	0,38	7	€ 900
6201	25	S420ML Walshuid		1500 x 1000	1	300 kg	55074 - 164838 1	0,38	7	€ 900

Voor De Kaper is vooral de plaatregistratie van belang.

Mark Ruiter - Founder & Senior developer: mark@torza.nl

Gerard de Kaper - Rotterdam Steel Works bv, Baanhoek 22, 3361 GK Sliedrecht
gerard@rotterdamsteelworks.nl

Praktijk en software samengebracht in Torza ERP

De Torza ERP-software is ontstaan vanuit de praktijk en wordt op maat gemaakt voor de gebruikers. Het programma is compleet, transparant, inzichtelijk, eenvoudig in gebruik en vooral niet te duur. Bedenker en ontwikkelaar/programmeur is Mark Ruiter. In nauwe samenwerking met directeur-eigenaar Gerard de Kaper van het snijbedrijf Rotterdam Steel Works heeft hij dit softwarepakket opgezet, ontwikkeld en geïmplementeerd in het metaalsnijbedrijf. Het pakket is geheel ingericht naar de specifieke wensen van De Kaper zodat het naadloos aansluit bij zijn metaalsnijbedrijf.

'Het is een programma geworden waarmee ondernemers een compleet overzicht hebben van alles wat er zich binnen het bedrijf afspeelt. Niet alleen alles rondom de productieprocessen, maar ook personeelszaken. De software is modulair opgebouwd en is te koppelen met andere systemen zoals tekenpakketten en boekhoudprogramma's.

Een aantal modules is standaard en toe te passen in elke onderneming. Een aantal is geënt op de behoeften in bepaalde marktsegmenten. Het Torza ERP-systeem zorgt voor een maximale productiviteit van organisaties en beheerst de kosten. Het is een bedrijfsbreed informatie- en managementsysteem', legt Ruiter uit. Voor De Kaper is vooral de plaatre-



Gerard de Kaper (links) en Mark Ruiter.



Mark Ruiter en Torza

Mark Ruiter startte in 2010 met Torza. Hiervoor werkte hij als werkvoorbereider bij een constructiebedrijf en heeft hij jarenlang een eigen snijbedrijf gehad. Nu richt hij zich op de implementatie van Torza bij bedrijven. Om goed contact te houden met de praktijk neemt hij regelmatig een interim managementfunctie aan binnen de metaalindustrie. Met de ervaringen die hij bij bedrijven opdoet, wordt Torza ERP telkens weer geoptimaliseerd. En met succes. Recent is er een implementatie geweest bij een constructiebedrijf en op dit moment wordt het systeem geïmplementeerd bij een grote tankenbouwer.

► 'Torza ERP bespaart manuren en tijd, dus geld'

28 augustus 2020 · #23 · www.vraagenaanbod.nl



De vorig jaar aangekochte MicroStep CombiCut heeft een werkbreedte van 14.000 x 3.500.

gistratie van belang. 'Binnen RSW hebben we erg veel baat bij de plaatregistratie. Door NEN 1090 is het verplicht om de traceerbaarheid van de materialen bij te houden en vast te leggen. Het chargennummer, de hardheid, de kwaliteit, de meegeleverde certificaten, kortom alles wat er met het plaatmateriaal gebeurt vanaf de inkoop tot en met

het gereed product voor de klanten. Alles is in dit systeem vast te leggen en op te slaan. Maar er zijn meer elementen die De Kaper waardeert. 'Het systeem is heel inzichtelijk. Ik kan met een druk op de knop zien hoe het staat met de productie, de orderintake, de status van de opdrachten, de betalingen en of er iemand binnen het bedrijf jarig is.

Dan komt er een gebakje in beeld. Ook dit vind ik belangrijk, goed contact met het personeel, want als jij goed bent voor je medewerkers, zijn ze ook goed voor het bedrijf.' De samenwerking met Torza's bedenker Mark Ruiter bevalt De Kaper uitstekend. 'We kennen elkaar al ruim tien jaar en vanaf dat we elkaar kennen, is Mark bevlogen als je kijkt

naar de ontwikkeling van Torza ERP. Vooral de implementatie van de zaken die ik in de dagelijkse praktijk tegenkom, worden altijd snel gerealiseerd. Daarnaast zijn de kosten niet exceptioneel hoog.'

Praktijk als basis

Torza heeft de praktijkervaring als uitgangspunt. 'Hierop is het gehele systeem gebouwd', vertelt Ruiter die zelf brede ervaring heeft op allerlei gebieden, van lassen tot ondernemen. 'We hebben vanaf begin dit jaar versie 3 gelanceerd. Hierin zitten zo'n vijftien vaste modules die klantspecifiek kunnen worden opgeleverd. Want', zo stelt hij, 'iedere klant heeft zo zijn eigen wensen en daar moet je op kunnen inspelen.' Bovendien hanteert

hoeveel gebruikers eraan zijn verbonden en ermee werken. Ik reken bij de implementatie dan ook een vergoeding voor de ontwikkeling van de onderliggende basis en voor eventuele specifieke aanpassingen die klant voor ogen heeft. Daarnaast betaalt de klant slechts een fee op jaarbasis voor hosting, back-up en service support.'

Besparingen

Terug naar de praktijk. De Kaper is erg content met het systeem. 'Zeker, ik bespaar hiermee erg veel tijd en mankracht. Als voorbeeld noem ik de plaatregistratie. Dat is met Torza minutenwerk geworden. En echt, hiervoor kostte dit vele manuren. Kijk en daar draait het om, we zijn een snijbedrijf in het grotere segment,

Projectcertificering

Oroernr.	Klantref.	Leverdatum	Status	Plaatr.	Type	PDF	CE	West EU	Ceq.	Hermerkverkl.	Verstuurd
200430	200107 Boid	06-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200414	200273 GKB	02-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200408	DBV7912-110430-Boxco...	02-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200407	B20-081	03-03-2020	Geleverd	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗
200412	6001090	04-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200395	2564 Im 2569	28-02-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200403	110mm	03-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200405	PO-169857MVE	06-03-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗
200396	200241 Speed	26-02-2020	Geleverd	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
200401	B20-086	04-03-2020	Geleverd	✗	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗

Binnen Torza is live zichtbaar wat de status van projecten is.

► Softwarepakket opgezet en gegroeid vanuit de dagelijkse praktijk

Ruiter een andere benadering dan een pakket met een bepaalde werkwijze aan klanten op te dringen. 'Vanuit mijn werkervaring in de snijwereld weet ik dat je moet meedenken vanuit een productieomgeving en hiermee zet ik Torza bij elke onderneming zo neer dat dit pakket in dienst draait van de mensen op de werkvloer. Ook de kostenstructuur is anders ingericht. Bij bepaalde systemen wordt vaak een bedrag per gebruiker betaald. Dat vind ik onzin, voor een goed systeem maakt het niet uit

in totaal werken we met 10 fte's. Als je dan kijkt naar de groei in de afgelopen drie jaar, in omzet van 2,5 naar 3 en dit jaar ligt de prognose op 3,5 miljoen euro, dan zou je denken dat we ook met het personeelsbestand moeten groeien. Maar niet dus. We kunnen met hetzelfde aantal medewerkers de hogere productie met meer orders, prima aan. Ook op kantoor zitten wij al jaren - mede dankzij Torza - met zijn tweeën'

Meer informatie: www.torza.nl
www.rotterdamsteelworks.nl

Rotterdam Steel Works

Rotterdam Steel Works (RSW) startte in 2011 in Rotterdam. Oprichter Gerard de Kaper met inmiddels ruim 30 jaar ervaring in de snijwereld besloot drie jaar geleden om te verhuizen naar een voormalige scheepsloods in Sliedrecht. Nu beschikt het bedrijf over

4.500 vierkante meter en kan het grote afmetingen eenvoudig aan. Rotterdam Steel Works is meer dan een staalsnijbedrijf. Naast de aanwezigheid van moderne plasma- en autogeensnijmachines van Messer en Microstep, doet

het bedrijf ook aanpalende werkzaamheden. Hieronder het afschuiven, verjongen en stralen van plaatmaterialen. Maar ook boren, tappen en lassen behoren tot het standaardpakket. Het benodigde laser- en waterstraalsnijden wordt uitbesteed aan collega-bedrijven.